

Asesoramiento en el ámbito: Profesión

1. Situación de partida:

En mayo de 2009 el actor Hubertus se puso en contacto conmigo por recomendación y me explicó por teléfono su situación, que resumo a continuación:

- a) Profesión: las ofertas que entraban eran muy pocas a pesar de tener referencias de formación muy buenas.
- b) Economía: por consiguiente, entraba poco dinero y no era suficiente para vivir del trabajo.
- c) Domicilio: existía el deseo de trasladarse a una vivienda más grande y luminosa, pero dicho deseo no podía cumplirse por motivos financieros.
- d) Personal: el estado de ánimo personal reflejaba una situación de abatimiento y debilidad debido a la falta de éxito.

2. Objetivos:

Durante la primera reunión de coaching elaboramos conjuntamente una dirección a seguir para alcanzar los objetivos. Hubertus quería:

- más éxito como actor y que le ofrecieran más papeles
- ganar el dinero suficiente para que pudiera (sobre)vivir de su oficio
- una vivienda más luminosa y soleada en la que se encontrara energéticamente bien, que le ayudara cuando trabajaba en casa y que le diera la oportunidad de invitar a huéspedes

Desde su punto de vista, sus deseos quedaban frenados por la falta de referencias de éxito y el convencimiento de que primero necesitaba el dinero para poder comprarse algo y poder acceder a mejores papeles.

Nos pusimos de acuerdo en optimizar primero la profesión y la economía con Quantec, pues era lo que el actor Hubertus más deseaba.

3. Puesta en práctica:

A partir de los resultados de la sesión de coaching se elaboró una valoración radiónica con el título "Tengo mucho ÉXITO en SER AUTÉNTICO" (lo que Quantec había confirmado con la máxima resonancia) y tras una conversación conjunta autorizamos la ondulación.

Durante todo el tiempo que duró la ondulación mantuvimos un contacto regular para medir o interpretar conjuntamente los resultados. Además, el actor Hubertus participó en el seminario activo E-Motion y en un programa de coaching telefónico personal.